

技術営業職（テーマパーク等への提案型営業）

業務内容	遊戯機械（ジェットコースター等）の技術営業 ＜提案型＞
応募資格	【必須】 ・ ビジネスレベルの英語力（目安：TOEIC800以上） ・ 短期海外出張が可能なこと ・ 学歴：高校卒以上 ・ 資格：普通自動車運転免許 【歓迎】 ・ 第二外国語の語学力がある方 ・ 機械・電気・建築いずれかに関する設計または施工の知識
勤務地	大阪本社 大阪市淀川区宮原 新大阪駅より徒歩8分
待遇・条件	想定年収 : 480万円～650万円（※経験・資格・役割等による） 期間の定め : なし 試用期間 : あり（3ヶ月/試用期間中の労働条件は変わりません） 就業時間 : 8:50～17:15（休憩50分） 時間外労働 : あり 賃金改定 : 年1回 賞与 : 年2回（7月・12月） 年間休日 : 126日程度（土日祝日、労働祭、年末年始、夏季休暇、慶弔休暇） 年次有給休暇 : 10日～21日 社会保険 : 雇用保険、労災保険、健康保険、厚生年金保険 各種手当 : 時間外手当（全額支給）、家族手当、住宅手当、食事手当、 社会保険料補助手当、通勤手当、出張手当、資格手当 福利厚生 : 財形貯蓄、社員持株会、社員共済会、契約宿泊施設
転勤	当面なし
選考方法	書類選考 ⇒ 面接（2回） ⇒ 内定
仕事の魅力	1952年に国産初のジェットコースターを納入しました。 国内外のあらゆるテーマパークに多数の製品を納めています。 当社の技術営業職は、製品の提案に始まり、仕様決定や設計、製造、施工、また、 現地での試運転調整、竣工検査に至るまで、当社の顔としてあらゆる場面でお客様 との関わりを持つ仕事です。 遊戯機械の完成までは長期間を要しますが、自分の提案に始まったユニークな製品 が完成した時の感動はひとしおです。