

## 技術営業職（エレベータの新規設置）

業務内容	昇降機（各種エレベータ）の新規設置に関する技術営業
応募資格	<p><b>【必須】</b></p> <p>①営業職経験者                  ②資格：普通自動車運転免許                  ③学歴：高校卒業以上</p> <p><b>【歓迎】</b></p> <p>機械設備等の技術営業経験                  官公庁入札参加業務経験者                  昇降機等検査員資格保有者                  監理技術者資格保有者（機械器具設置工事）                  機械・電気系の学科を卒業された方                  エレベーターの据付・点検や保守などの業務経験者                  建設業界経験者</p>
勤務地	大阪本社 大阪市淀川区宮原 新大阪駅より徒歩8分
待遇・条件	<p>想定年収 : 400万円～600万円（※経験・資格・役割等による）                  期間の定め : なし                  試用期間 : あり（3ヶ月/試用期間中の労働条件は変わりません）                  就業時間 : 8:50～17:15（休憩50分）                  時間外労働 : あり                  賃金改定 : 年1回                  賞与 : 年2回（7月・12月）                  年間休日 : 126日程度（土日祝日、労働祭、年末年始、夏季休暇、慶弔休暇）                  年次有給休暇 : 10日～21日                  社会保険 : 雇用保険、労災保険、健康保険、厚生年金保険                  各種手当 : 時間外手当（全額支給）、家族手当、住宅手当、食事手当、                  社会保険料補助手当、通勤手当、出張手当                  福利厚生 : 財形貯蓄、社員持株会、社員共済会、契約宿泊施設</p>
転勤	当面なし
選考方法	書類選考 ⇒ 面接（2回） ⇒ 内定
魅力	<p>エレベータの技術営業職は、設計事務所やゼネコンへの営業、官公庁の入札参加に始まり、設計、製造、また、据付工事や現地での試運転調整、竣工検査に至るまで、当社の顔としてあらゆる場面でお客様との関わりを持つ仕事です。                  工事現場での管理や折衝もあり、業務は多岐にわたりますが、身近な場所で多くの人に役立つエレベータが完成した時の感動はひとしおです。</p>