

**技術営業職（テーマパーク等への提案型営業）**

業務内容	遊戯機械（ジェットコースター等）の技術営業 <提案型>
応募資格	<p>【必須】</p> <p>①ビジネスレベルの英語力                  ②学歴：高校卒以上                  ③資格：普通自動車運転免許                  ④職種・業界経験：不問（製造業・建設業経験者優先）</p> <p>【歓迎】</p> <p>機械・電気・建築いずれかに関する設計または施工の知識</p> <p>※業務経験があることが望ましいが高専、大学、大学院の研究実績でも可</p>
勤務地	大阪本社 大阪市淀川区宮原 新大阪駅より徒歩8分
待遇・条件	<p>想定年収 : 300万円～800万円（※経験・資格・役割等による）</p> <p>期間の定め : なし</p> <p>試用期間 : あり（3ヶ月/試用期間中の労働条件は変わりません）</p> <p>就業時間 : 8:50～17:15（休憩50分）</p> <p>時間外労働 : あり</p> <p>賃金改定 : 年1回</p> <p>賞与 : 年2回（7月・12月）</p> <p>年間休日 : 126日程度（土日祝日、労働祭、年末年始、夏季休暇、慶弔休暇）</p> <p>年次有給休暇 : 10日～21日</p> <p>社会保険 : 雇用保険、労災保険、健康保険、厚生年金保険</p> <p>各種手当 : 時間外手当（全額支給）、家族手当、住宅手当、食事手当、社会保険料補助手当、通勤手当、出張手当</p> <p>福利厚生 : 財形貯蓄、社員持株会、社員共済会、契約宿泊施設</p>
転勤	当面なし
選考方法	書類選考 ⇒ 面接（1～3回） ⇒ 内定
魅力	<p>1952年に国産初のジェットコースターを納入しました。</p> <p>国内外のあらゆるテーマパークに多数の製品を納めています。</p> <p>当社の技術営業職は、製品の提案に始まり、仕様決定や設計、製造、施工、また、現地での試運転調整、竣工検査に至るまで、当社の顔としてあらゆる場面でお客様との関わりを持つ仕事です。</p> <p>遊戯機械の完成までは長期間を要しますが、自分の提案に始まったユニークな製品が完成した時の感動はひとしおです。</p>